

# ByHours.com cierra su primera ronda de financiación

- ByHours.com, la primera plataforma online de reservas de habitaciones por horas, inicia 2013 con su primera ronda de financiación, de 300.000 euros

*Barcelona, 18 de enero de 2013,-* Apenas 30 días después del anuncio de la organización de esta primera ronda, ByHours.com ya cuenta con **financiación externa de la mano de Cabiedes & Partners y de un grupo de inversores privados**. El pasado 10 de diciembre, ByHours.com se presentó al 66º Foro de Inversión de la Escuela de Negocios IESE para la búsqueda de financiación y a finales de ese mismo mes, ya cerraba la transacción con dichos inversores.

La firma de capital riesgo Cabiedes & Partners, liderada por **Luís Martín Cabiedes, profesor de IESE Business School y *business angel* focalizado en startups tecnológicas**, ya suma en su trayectoria la inversión en conocidas plataformas web como Privalia, Trovit, Offerum, Nvivo, Rockola o Zyncro, todas ellas de éxito. Para llevar a cabo la transacción, ByHours.com ha recibido el asesoramiento legal del bufete de abogados ROUSAUD COSTAS DURAN SLP, firma legal de referencia para startup's tecnológicas, innovación y emprendimiento.

Esta primera ronda de inversión llega antes de que ByHours.com cumpla un año de vida y con la **previsión de realizar la segunda ronda en el próximo mes de marzo**, en la que ya han confirmado su participación un grupo de inversores que no han podido entrar en la primera ya que ya estaba cubierta. Con este paso clave, ByHours.com se posiciona como claro referente en el sector de las *start-ups* online de reciente creación, y como impulsora de este nuevo modelo de negocio de reservas de hotel por horas.

## Evolución

ByHours.com lleva menos de un año trabajando y cuenta con un equipo de 20 personas que se ampliará a 25 este mes de enero. En su recorrido, ya ha conseguido trabajar con las **principales cadenas hoteleras, como Husa, Abba, H10 o Catalonia y en los últimos meses está experimentando un constante auge de ventas**, tanto en nuevos usuarios como con clientes que ya repiten en esta nueva manera de reservar hoteles. Además, ByHours.com

cuenta con el recientemente firmado **acuerdo comercial con el grupo Odigeo**, líder en *travel* online, con su marca eDreams, que prevé internacionalización en los próximos meses.

Esta última previsión, la **internacionalización en este año 2013**, es uno de los motivos principales por los que ByHours.com ha despertado tanto interés por parte de inversores y *players* importantes del sector Travel Online.



*Christian Rodríguez, CEO & Founder de ByHours.com*

**Christian Rodríguez, CEO & Founder de la compañía, destaca la rapidez con la que se ha llevado a cabo la primera ronda de inversión y la proyección de la *startup* y su modelo de negocio:** “Es un modelo escalable a nivel internacional y actualmente, no existe ninguna plataforma online que compita con este modelo dentro del sector *travel*. Si el mercado español está aceptando estos cambios y las principales cadenas hoteleras están ofreciendo ya sus habitaciones por horas, adaptándose a las necesidades del cliente,

en otros mercados más maduros y consolidados, como Francia o UK, este modelo se aceptará y permeabilizará todavía con más rapidez”, explica Rodríguez.

## Nuevos pasos

Respecto a las novedades que ofrecerá ByHours.com en los próximos meses, destaca el **lanzamiento de su APP móvil** en pocas semanas y el **anuncio de importantes acuerdos comerciales** con conocidas empresas e instituciones de diferentes sectores como el *ticketing*, espectáculos, salud y *travel*.



Para más información:

Prensa ByHours.com  
Raquel Priego  
[prensa@byhours.com](mailto:prensa@byhours.com)

93 6240366 | 699774046 | 622526800